

3.2 Fiche Métier – COMPETENCES Analyste financier

1.	Intitulé de l'emploi /Appellations	• Analyste financier / financière • Analyste quantitatif en finance • Chargé / Chargée d'analyse et d'ingénierie financière • Gestionnaire de risques financiers • Ingénieur financier / Ingénieure financière • Responsable engagement SICAR • Responsable financement de projet • Responsable merger and acquisition • Risk manager- risques financiers
2.	Code	REC/UMA/10201
3.	Famille Professionnelle	Support à l'entreprise / comptabilité et gestion
4.	Catégorie	Cadre
5.	Définition	
	Réalise des analyses et études financières (de marché, de risques, de produits, de restructurations économiques, ...) à destination des opérateurs sur marchés ou des instances dirigeantes de l'entreprise selon les réglementations commerciales, comptables et financières. Peut mettre en œuvre des opérations de fusion/acquisition. Peut concevoir des instruments de suivi et d'analyse de risques. Peut coordonner une équipe.	
6.	Environnement et conditions de travail	
	Travail de bureau L'activité de ce métier s'exerce au sein de banques, de sociétés d'assurance, de sociétés d'intermédiation en bourses, de sociétés de gestion de fonds, Société d'investissement à Capital Risque –SICAR- de grandes entreprises et groupes, en relation avec différents services (comptabilité, direction financière et administrative, ...) parfois en contact avec des clients. Elle peut impliquer des déplacements (nationaux, internationaux). Elle varie selon le secteur (banque, assurance, conseil, ...) et le type d'étude (fusion/acquisition, modélisation financière, ...).	
7.	Conditions d'accès	
	Ce métier est accessible avec un Master dans le secteur de la finance, de l'économie ou du commerce. La pratique d'une langue étrangère, en particulier le français, est exigée.	
8.	Activités	
8.1.	Activités principales	

- Analyser l'information financière, économique et géopolitique pouvant impacter l'investissement et les marchés.
- Réaliser les modèles de prévisions pour l'entreprise, le projet de restructuration ou le produit financier étudié
- Estimer la valeur de l'entreprise analysée et élaborer les conclusions
- Etablir les recommandations de cession d'actifs financiers à destination des opérateurs sur les marchés
- Concevoir le business plan, l'introduction en bourse, l'offre publique d'achat pour des instances dirigeantes de l'entreprise conseillée
- Etudier/identifier les risques de crédits, de marché, ... de l'entreprise et proposer des solutions de couverture
- Apporter un appui technique à des courtiers, des traders, des trésoriers, ...en matière de litiges ou d'arbitrage

09.	Compétences requises
------------	-----------------------------

11.1

Nomenclature des compétences

Les savoir faire

Réf compétence	Description des compétences	I	P	M	T
1	Concevoir un business plan,	I	P	M	T
2	Analyser de risques financiers	I	P	M	T
3	Etablir les recommandations de cession d'actifs financiers	I	P	M	T
4	Estimer la valeur de l'entreprise analysée et élaborer les conclusions	I	P	M	T
5	Réaliser des projets de restructuration ou des produits financiers étudiés	I	P	M	T
6	Réaliser les modèles de prévisions pour l'entreprise,	I	P	M	T
7	Analyser l'information financière, économique et géopolitique	I	P	M	T
8	Utiliser l'outil bureautique (traitement de texte, tableur,...)	I	P	M	T

Les Savoir

Réf compétence	Description des compétences	I	P	M	T
1	Réglementation des marchés publics et droit commercial	I	P	M	T
2	E-procurement - Gestion électronique des achats	I	P	M	T
3	Organisation de la chaîne logistique	I	P	M	T
4	Procédures d'appel d'offres	I	P	M	T
5	Réglementation des douanes et du transport de marchandises	I	P	M	T

6	Techniques et argumentation commerciales				
7	Réglementation des marchés publics et droit commercial				
8	E-procurement - Gestion électronique des achats				
9	Organisation de la chaîne logistique				
10	Procédures d'appel d'offres				
11	Réglementation des douanes et du transport de marchandises				
12	Techniques et argumentation commerciales				
13	Réglementation des marchés publics et droit commercial				
14	E-procurement - Gestion électronique des achats				
15	Organisation de la chaîne logistique				
16	Procédures d'appel d'offres				
17	Réglementation des douanes et du transport de marchandises				
18	Techniques et argumentation commerciales				
19	Réglementation des marchés publics et droit commercial				
20	E-procurement - Gestion électronique des achats	I	P	M	T
Les savoir être		I	P	M	T
1	Etre disponible et orienté clients	I	P	M	T
2	Communiquer et gérer ses relations	I	P	M	T

3	Maintenir l'esprit d'équipe et de partage	I	P	M	T
4	Organiser et gérer le temps et les activités	I	P	M	T
5	Savoir se maîtriser et gérer ses comportements et ses émotions	I	P	M	T
6	Faire preuve de rigueur, de précision et de curiosité	I	P	M	T

* I : initiation / P : pratique / M : maîtrise / T : Tutorat /expertise